

FORMATIONS GESTION ET DEVELOPPEMENT DES ENTREPRISES

CAPTER DES CLIENTS ET DEVELOPPER SON BUSINESS

Construire des actions commerciales efficaces

- Définir clairement son offre
- Savoir mieux communiquer et mieux vendre son entreprise
- Utiliser les bons supports de publicité

Lundi 3 novembre 2014

Techniques de vente

- Savoir acheter et vendre, adopter le bon langage
- Adopter les techniques et comportements de la négociation commerciale

Lundi 17 novembre 2014

Les obligations administratives, comptables des Auto-Entrepreneurs et Micro-Entrepreneurs

- Mettre en place une organisation administrative, comptable, fiscale et sociale en conformité avec la législation

Lundi 24 novembre 2014

Web Marketing et Réseaux Sociaux, Initiation

- Initiation à l'utilisation des réseaux sociaux
- Les bases de l'utilisation des réseaux sociaux et de la vente par internet

Lundi 1^{er} décembre 2014

Mieux comprendre le fonctionnement du régime réel : aspects comptables, fiscaux et sociaux

- Obligations administratives et comptables
- Impact fiscal du régime
- Connaître, comprendre le calcul des charges sociales obligatoires et la couverture sociale liée au régime obligatoire
- Prévoir de compléter sa couverture obligatoire avec des contrats complémentaires

Lundi 8 décembre 2014

Web Marketing et Réseaux Sociaux, Niveau avancé

- Développer son business par les réseaux sociaux et vendre via internet

Lundi 15 Décembre 2014

Prix entrepreneurs et salariés : 161€/Jour

Prix demandeur d'emploi : 84€/Jour

(franchise de TVA)

Voir les conditions de prise en charge en agence

INFORMATIONS ET INSCRIPTION :

ANGOULEME

05.45.38.84.61/05.46.74.70.66

olivier.henry@ifcgentreprise.com

sylvie.herault@ifcgentreprise.com

ifcgc
Entreprise
Conseils & Formations

